



Communiqué de presse

Paris, le 22 mai 2026

Kereis et Santiane annoncent leur projet de créer un leader européen du courtage omnicanal multi-spécialiste.

KEREIS annonce être entré en négociation exclusive en vue de l'acquisition de SANTIANE, acteur majeur du courtage grossiste et de la distribution d'assurances santé et prévoyance en France, renforçant ainsi sa stratégie de développement et son leadership dans le courtage en assurance.

Ce projet de rapprochement donnerait naissance à un acteur multi-spécialiste combinant des expertises reconnues dans les domaines de l'assurance emprunteur, de la santé, de la prévoyance, de l'IARD et de la distribution digitale.

Dans un marché de l'assurance en profonde transformation, marqué par l'accélération de la digitalisation des parcours, l'évolution des attentes clients et la consolidation des acteurs de la distribution, ce rapprochement permettrait au nouvel ensemble de renforcer sa capacité d'innovation et d'accompagnement de ses partenaires.

Fondé sur des activités complémentaires, ce rapprochement permettrait également de diversifier les canaux de distribution du groupe, avec un ensemble reposant sur les grands partenariats bancaires et assuranciers, le courtage grossiste, le digital et le courtage direct. Il permettrait ainsi de renforcer la diversification du groupe, d'accélérer son développement sur les segments de croissance et de consolider sa position parmi les leaders français du courtage.

Le nouvel ensemble représenterait notamment :

- près de 20 millions de clients accompagnés ;
- Plus de 2 000 collaborateurs ;
- Une présence dans 7 pays européens ;
- Le premier acteur du courtage grossiste sur les principaux segments de l'assurance de personnes (Santé, Assurance Emprunteur, Prévoyance).



Le projet repose sur une vision stratégique commune :

- Renforcer durablement les capacités de distribution du groupe ;
- Accélérer les investissements technologiques et digitaux ;
- Développer une offre toujours plus performante au service des clients, des partenaires et des assureurs ;
- Construire un modèle plus diversifié et résilient dans un environnement de marché en profonde transformation.

Le projet prévoit également des gains d'échelle significatifs, notamment dans les domaines de la technologie et de l'IA.

Le rapprochement s'appuierait sur la complémentarité des expertises et des équipes des deux groupes, avec l'ambition de poursuivre le développement de leurs savoir-faire respectifs.

Anne-Sophie Grouchka, Présidente de KEREIS, déclare : « Ce rapprochement avec SANTIANE s'inscrit pleinement dans notre ambition de construire un acteur majeur, capable d'accompagner durablement la transformation des usages et des attentes dans le secteur de l'assurance. Nous partageons avec SANTIANE une même vision de l'innovation, de la croissance et du service au client. »

Hadrien de Bardies, Managing Director Advent : « Nous sommes très heureux d'accompagner cette nouvelle étape de développement de KEREIS. Le rapprochement entre KEREIS et SANTIANE crée un leader solide et innovant dans le courtage en France avec la place de numéro 2 sur le marché du courtage grossiste et une capacité renforcée d'investissement »

Pierre-Alain de Malleray, Président du Groupe SANTIANE : « Ce rapprochement nous donne les moyens d'accélérer ce que nous construisons depuis des années avec une ambition renouvelée : devenir le groupe de référence de la distribution d'assurance en France et le champion des courtiers grossistes. »

Brice Le Houérou, Directeur général du Groupe SANTIANE : « Ce projet représente une opportunité forte pour accélérer notre développement et renforcer notre capacité à proposer des solutions toujours plus performantes à nos partenaires et clients »

Nicholas Whitbeck, Associé chez Latour Capital : « Nous sommes très fiers d'avoir accompagné les équipes de SANTIANE dans cette phase de transformation majeure. Le



rapprochement avec Kereis constitue une étape naturelle pour accélérer le développement du Groupe, avec le soutien d'Advent. »

Intervenants sur l'opération :

- Cédant : Latour Capital
- Acquéreur : Kereis / Advent
- Conseils M&A acquéreur : Fenchurch, Natixis Partners, Nemrod
- Conseil M&A cédant : Rothschild & Co, Evercore
- Conseil avocat cédant : Cleary Gottlieb Steen & Hamilton, Herbert Smith Freehills Kramer
- Conseil avocat acquéreur : Kirkland & Ellis, Morgan Lewis, August Debouzy
- Due Diligence cédant : EY, Kearney, Equancy, Bots & Company
- Due Diligence acquéreur : PwC, McKinsey
- Conseil M&A société et management : Sycomore
- Conseil avocat management : Duroc, Jeausserand-Audouard

À propos de KEREIS :

KEREIS est un groupe européen de courtage et de services en assurance de personnes, spécialisé notamment en Assurance Emprunteur, Prévoyance et Santé. Depuis plus de 35 ans, le groupe accompagne banques, assureurs, courtiers et distributeurs sur l'ensemble de la chaîne de valeur : conception des produits, distribution, souscription, relation client et gestion. Présent dans plusieurs pays européens, KEREIS s'appuie sur plus de 1 800 collaborateurs et combine expertise métier, accompagnement humain et solutions digitales innovantes.

À propos de SANTIANE :

Fondé en 2006, SANTIANE est un acteur majeur du courtage en assurance de personnes en France, spécialisé dans la Santé, la Prévoyance et l'Assurance Emprunteur. Le groupe développe un modèle multi-canal B2B et B2C associant distribution digitale, courtage grossiste et solutions technologiques. Présent au travers de plusieurs marques et entités expertes, SANTIANE accompagne plus de 750 000 clients et s'appuie sur une forte culture de l'innovation et de la relation clients.

Contacts médias : agence tell me! - contact@tellme-agence.com

Ouisa RAHAB - ouisa@tellme-agence.com Tél : 06 83 24 85 13

Tatiana Martinez - tatiana@tellme-agence.com Tél : 06 41 87 13 09.